

Resultado do 1º Trimestre de 2017

Teleconferência - 11/05/2017



João Silveira - CEO

Marcus Martino - CFO e Diretor de RI

Disclaimers

- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias futuras, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito do futuro da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado.
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Agenda



Destques do período



Performance por produto



Destques financeiros

INDICADORES DE RECEITA BRUTA E LUCRO LÍQUIDO

No 1T17, nossa **Receita Bruta** atingiu R\$137,4 milhões, **37,6%** acima do realizado no 1T16. No **Lucro líquido**, atingimos o resultado de R\$47,5 milhões, **39,9%** acima do realizado no 1T16, e encerramos o período com margem líquida de **38,8%**.

RETOMADA DO SEGURO DE VIDA

Nesse trimestre, desempenhamos uma **importante retomada no seguro de Vida**. No 1T17, apoiado pelo **crescimento de 59,9% em vendas novas**, o produto **cresceu 25,0%** no resultado de **faturamento bruto**, comparado ao 1T16. Essa importante performance de novas vendas, no primeiro trimestre do ano, se deve ao **aumento das penetrações do produto de pagamento único**, que possui maior tíquete, nas transações bancárias.

PERFORMANCE DO SEGURO PRESTAMISTA

Encerramos o 1T17 com **faturamento bruto 97,9% acima** do realizado no 1T16. A evolução nos patamares de **penetração dos produtos Prestamista PF e PJ** foram as principais alavancas de performance, com destaque para a penetração nos créditos para **Pessoa Jurídica**, que evoluíram de um patamar médio de **19,4% no 4T16 para 35,7% no 1T17**.

AQUISIÇÃO FINANSEG

Em 04 de maio, o Conselho de Administração aprovou a **celebração de Memorando de Entendimentos (MOU)** visando a aquisição de 100% da **Finanseg Administração e Corretagem de Seguros Ltda.**, uma empresa que atua no segmento de venda de **Consórcio extra rede**. A aprovação da transação ainda depende da concordância dos acionistas da Wiz, que deverão deliberar a respeito do assunto em Assembleia. Do ponto de vista da administração, **a aquisição é estratégica pois está inserida no contexto de ampliação dos canais de atuação da Wiz**.

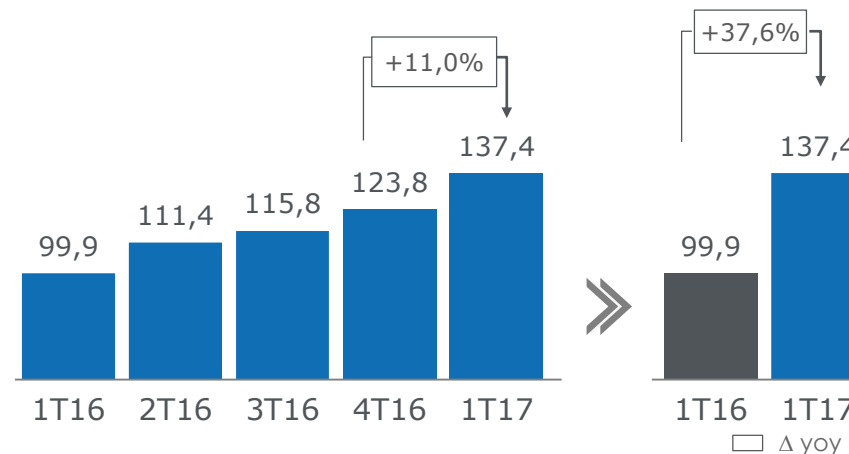
Sumário de Resultados



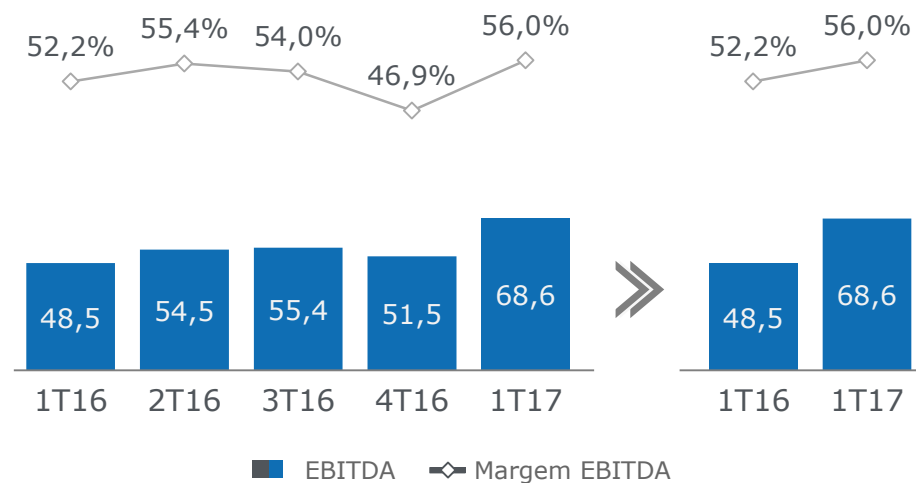
Principais indicadores financeiros

Indicador (R\$ MM)	1T17	1T16	ΔYoY	1T17	4T16	ΔYoY
Receita Bruta	137,4	99,9	37,6%	137,4	123,8	11,0%
Receita Líquida	122,5	92,8	32,0%	122,5	109,8	11,6%
Custos e despesas	(53,9)	(44,3)	21,7%	(53,9)	(58,3)	(7,5%)
EBITDA	68,6	48,5	41,4%	68,6	51,5	33,1%
Margem EBITDA	56,0%	52,2%	3,8p.p.	56,0%	46,9%	9,1p.p.
Lucro líquido	47,5	33,9	39,9%	47,5	35,6	33,5%
Margem líquida	38,8%	36,6%	2,2p.p.	38,8%	32,4%	6,4p.p.

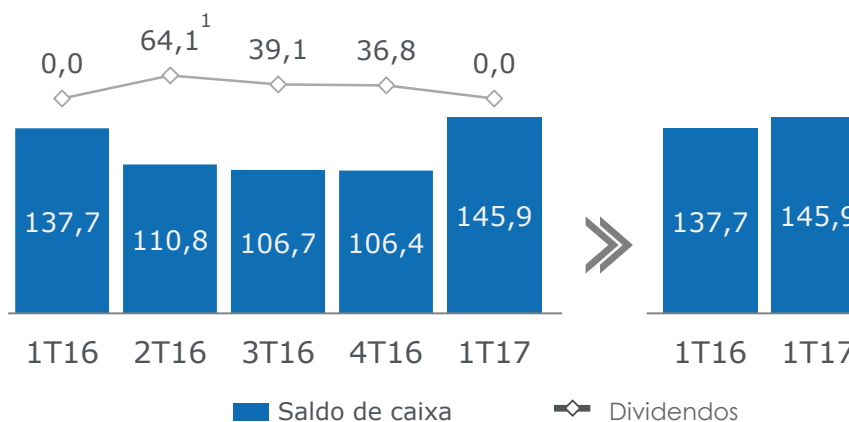
Receita Bruta | R\$ milhões



EBITDA e margem EBITDA | R\$ milhões; %



Caixa e dividendos | R\$ milhões



Fonte: Companhia
Nota: (1) Dividendos do 4T15 foram pagos em abril de 2016.

Agenda



Destques do período



Performance por produto



Destques financeiros

Performance por Produto

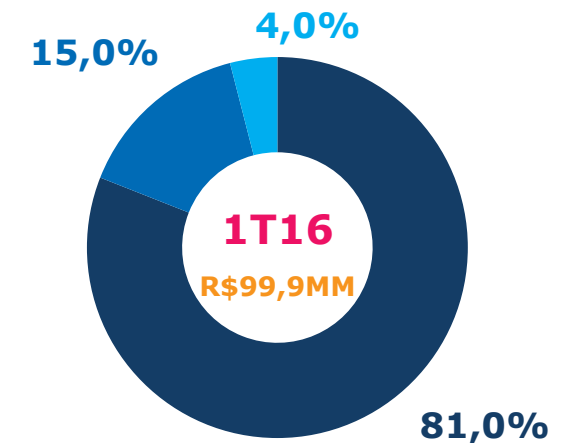
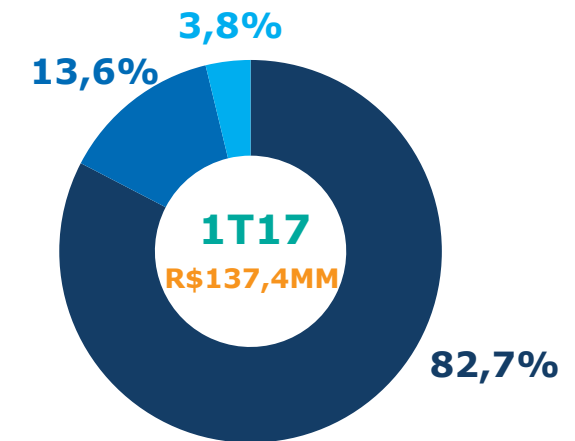


Receita Bruta por produto

Produtos (R\$ MM)	1T17	1T16	ΔYoY	1T17	4T16	ΔYoY
Vida	37,8	30,3	25,0%	37,8	36,3	4,3%
Habitacional	33,6	25,9	29,3%	33,6	29,3	14,5%
Prestamista	31,7	16,0	97,9%	31,7	26,4	20,1%
Patrimoniais	10,5	8,7	21,2%	10,5	9,8	7,8%
Bancassurance	113,6	80,9	40,4%	113,6	101,7	11,7%
Auto	4,9	4,4	10,5%	4,9	4,2	17,1%
Riscos Especiais	12,4	7,2	71,8%	12,4	10,0	24,4%
Saúde	1,4	3,4	-60,1%	1,4	3,5	-61,6%
Tradicionais	18,7	15,0	24,1%	18,7	17,7	5,6%
Previdência	3,5	2,4	46,4%	3,5	2,8	23,5%
Demais Produtos	1,7	1,6	6,7%	1,7	1,5	9,7%
Outros Produtos	5,2	4,0	30,6%	5,2	4,4	18,6%
Receita Bruta	137,4	99,9	37,6%	137,4	123,8	11,0%

Breakdown da Receita 1T17 x 1T16

■ Bancassurance
 ■ Tradicional
 ■ Outros



Receita de Estoque



Abertura da Receita de Estoque¹

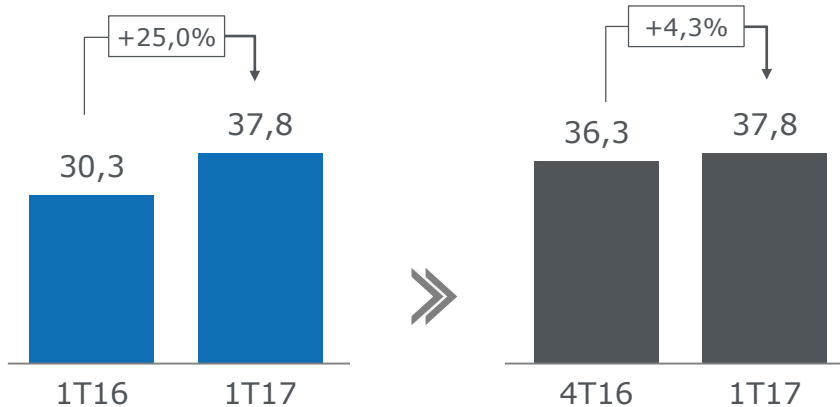
Receita (R\$ MM)	1T16	2T16	3T16	4T16	1T17	% Receita total ¹	1T17 x 1T16
Vida	22,3	23,5	23,5	22,9	25,2	66,5%	12,7%
Habitacional	21,0	19,0	20,4	20,9	22,0	65,6%	4,8%
Residencial	2,0	2,2	2,5	2,4	2,5	38,7%	25,9%
MR Empresarial	1,9	2,3	2,1	2,1	2,3	57,3%	23,7%
Auto	3,4	3,6	3,4	3,3	3,9	79,4%	12,0%
Riscos Especiais	2,6	2,4	3,3	2,8	5,4	43,0%	108,4%
Saúde	2,4	3,9	4,0	3,3	1,0	76,8%	-56,7%
Receita Estoque	55,6	57,0	59,2	57,7	62,2	45,3%	11,9%

Fonte: Companhia

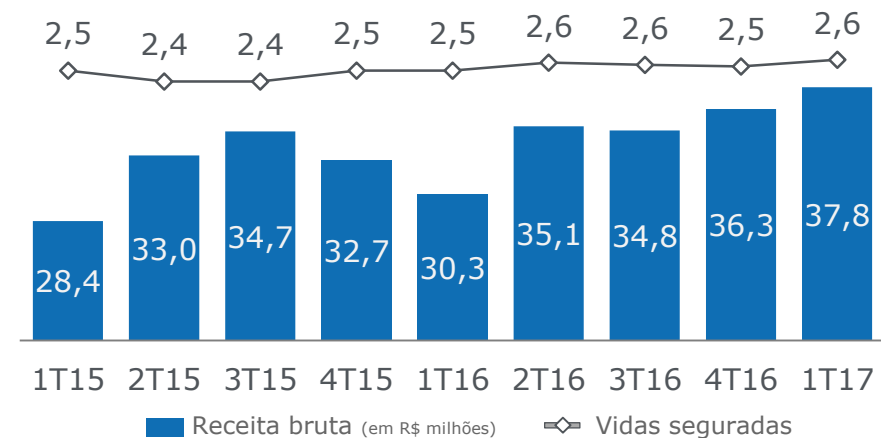
Nota: : (1) O detalhamento do estoque da receita não é uma informação financeira auditada e foi estruturada com base em relatórios internos da Wiz, considerando o fluxo de comissão. Não considera a linha de "Outros Produtos" pela sua menor relevância. A racional de cálculo do estoque está descrito no glossário deste release.

Vida

Receita bruta (em R\$ milhões)

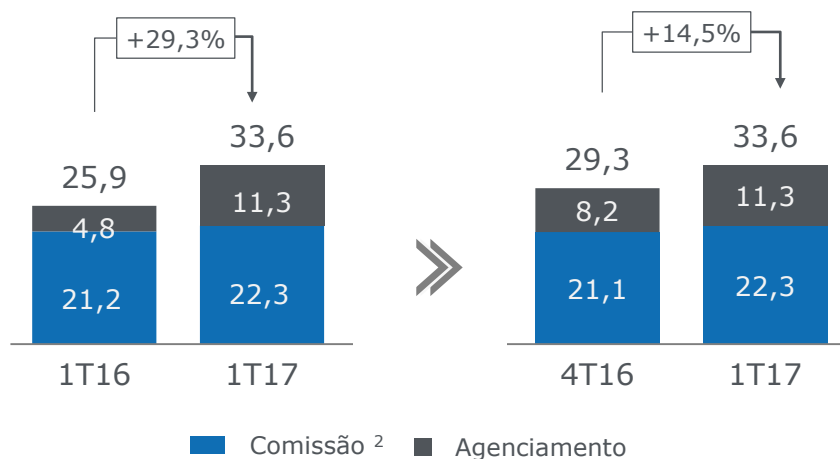


Vidas seguradas¹ (em milhões)

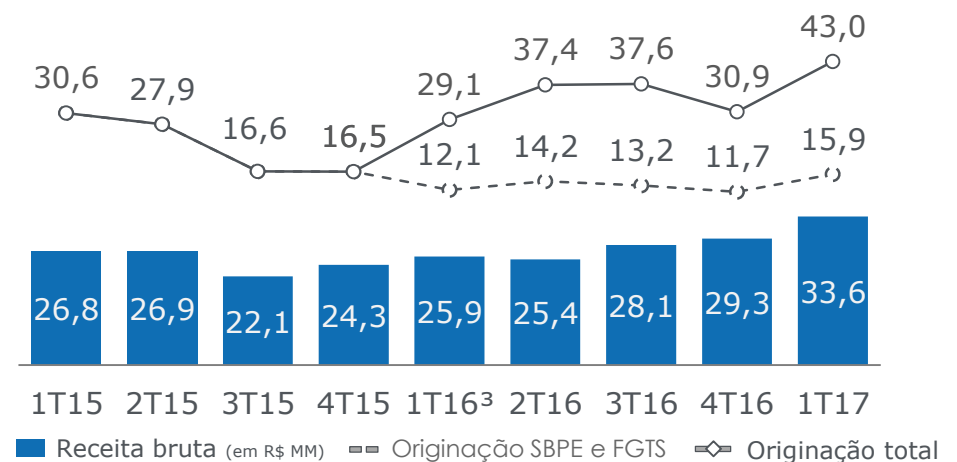


Habitacional

Receita bruta (em R\$ milhões)



Originação (em milhares de contratos por mês)



Fonte: Companhia

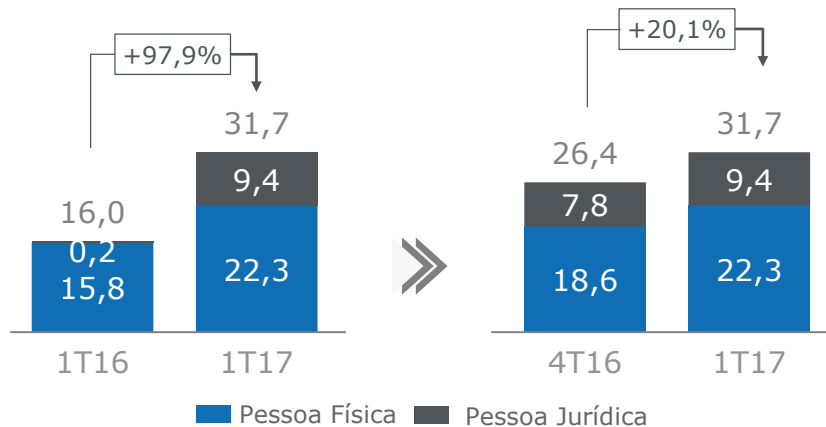
Nota: (1) Não considera o produto Amparo (bilhete de assistência funeral) vendido na rede de lotéricas. (2) Considera alíquota de comissão vigente a partir de outubro de 2009 e as novas condições comerciais vigentes. (3) A Partir do 1T16 considera MCMV na curva de originação. Originação no 1T17: SBPE+FGTS+MCMV = 43,0k contratos; somente SBPE+FGTS totalizam 15,9k contratos, média mensal.

Receita de Prestamista e Patrimoniais

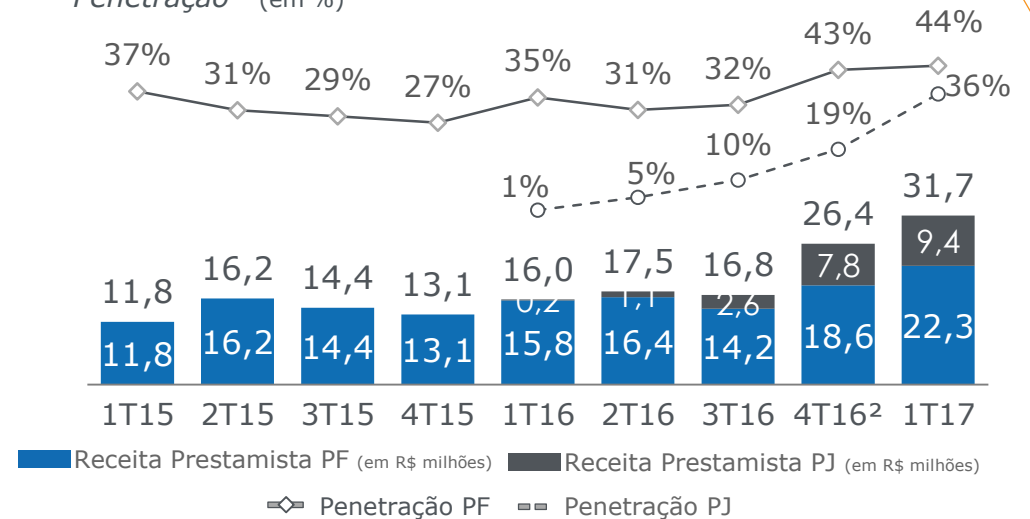


Prestamista

Receita bruta (em R\$ milhões)



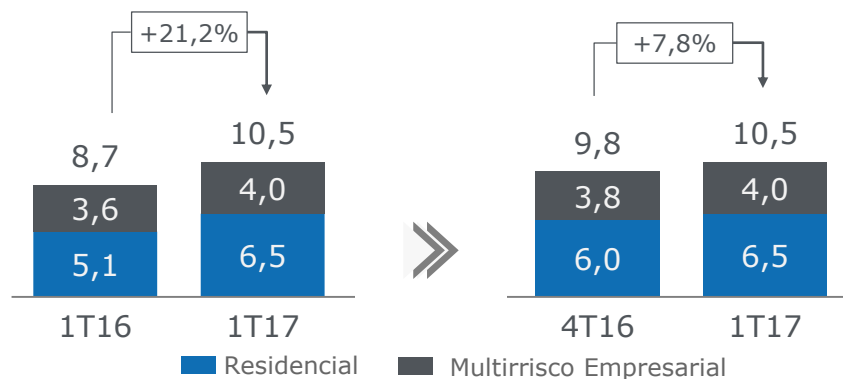
Penetração¹ (em %)



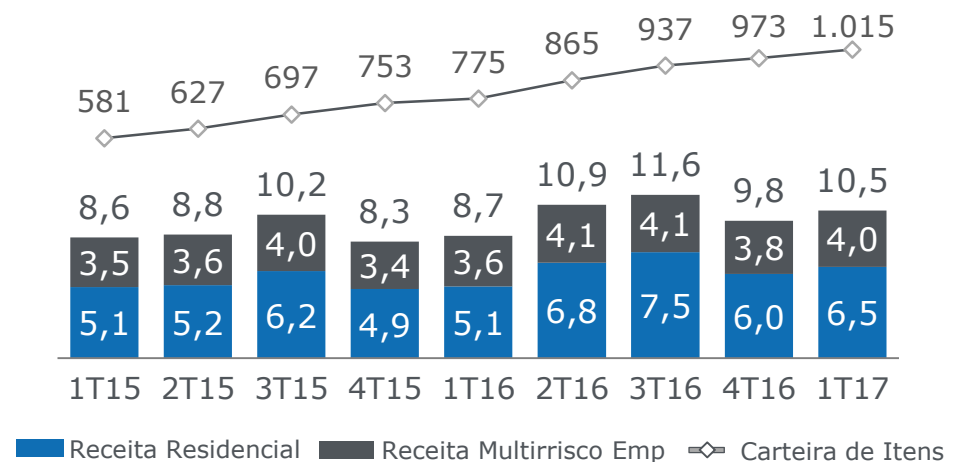
Patrimoniais

Residencial e Multirrisco Empresarial

Receita bruta (em R\$ milhões)



Itens segurados (em milhares)



Fonte: Companhia

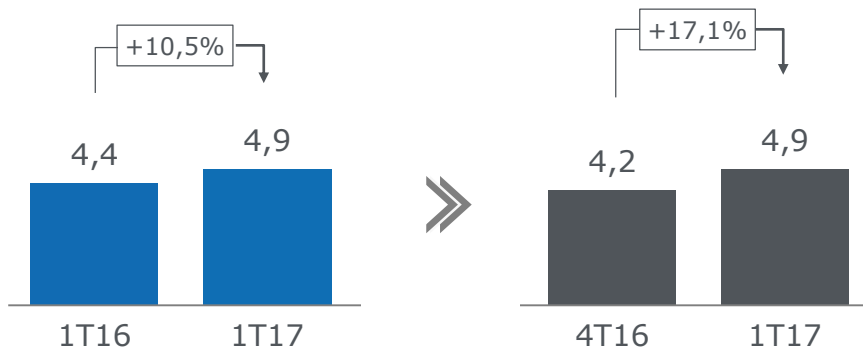
Nota: (1) Penetração do seguro prestamista na rede de agências da CAIXA (considera somente o mercado endereçável de atuação). (2) No 4T16, começamos a apresentar a penetração PF e PJ no Produto Prestamista.

Receita de Auto e Riscos Especiais

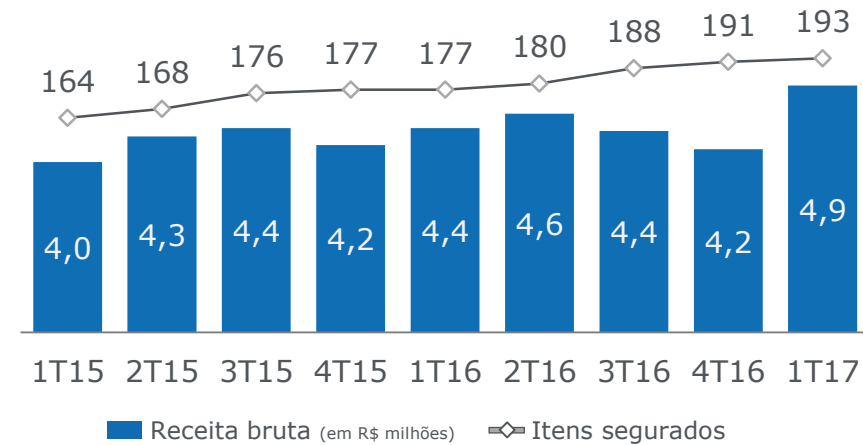


Auto

Receita bruta (em R\$ milhões)

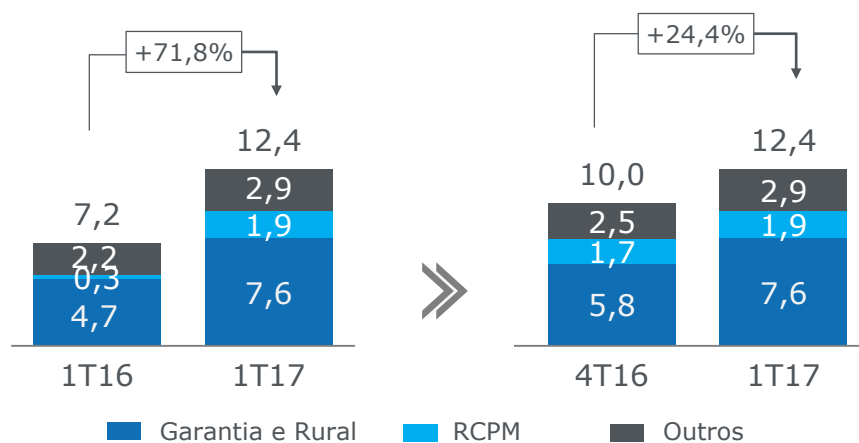


Itens segurados (em milhares)

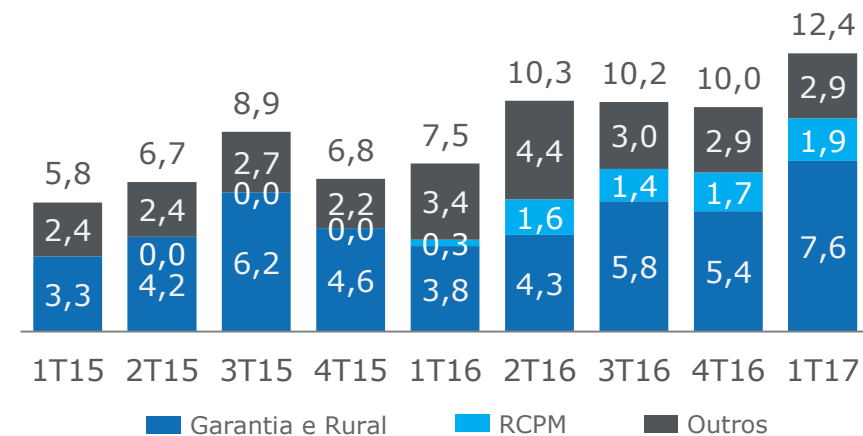


Riscos Especiais

Receita bruta (em R\$ milhões)



Receita bruta (em R\$ milhões)



Agenda



Destaques do período



Performance por produto



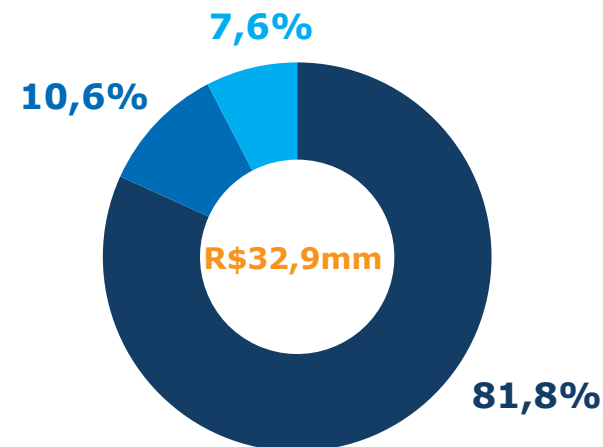
Destaques financeiros

Abertura do Custo

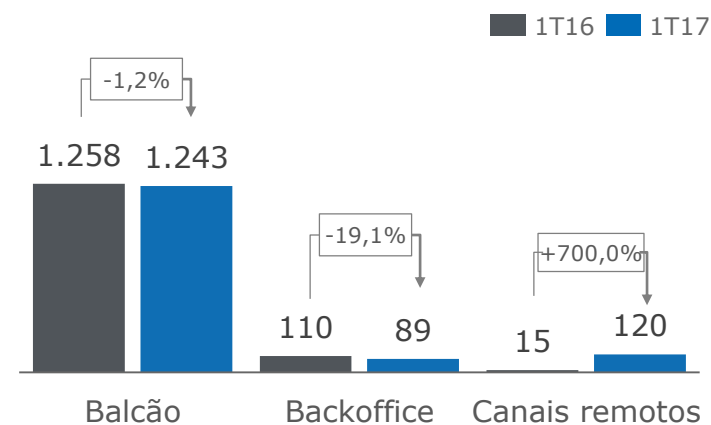
Indicador (R\$ MM)	1T17	1T16	ΔYoY	1T17	4T16	ΔYoY
Pessoal	(24,6)	(24,0)	2,9%	(24,6)	(25,2)	-2,0%
Viagens e reemb.	(0,5)	(0,4)	22,3%	(0,5)	(0,7)	-23,0%
Outros	(1,7)	(0,1)	1385,9%	(1,7)	(2,3)	-25,6%
Balcão	(26,9)	(24,5)	9,8%	(26,9)	(28,2)	-4,5%
Call center	(0,3)	(4,1)	-92,1%	(0,3)	(0,4)	-15,4%
Pessoal	(1,9)	(0,3)	498,1%	(1,9)	(2,0)	-0,6%
Outros	(1,2)	(0,1)	1111,7%	(1,2)	(0,7)	66,9%
Canais remotos	(3,5)	(4,6)	-23,4%	(3,5)	(3,1)	13,6%
Pessoal	(1,9)	(2,0)	-6,1%	(1,9)	(1,9)	-2,3%
Outros	(0,6)	(0,4)	56,3%	(0,6)	(0,4)	42,1%
Backoffice	(2,5)	(2,4)	4,1%	(2,5)	(2,4)	5,8%
Custos	(32,9)	(31,5)	4,5%	(32,9)	(33,6)	-2,1%

Breakdown do custo no 1T17

■ Balcão ■ Canais remotos ■ Backoffice



Breakdown do headcount



Despesas operacionais

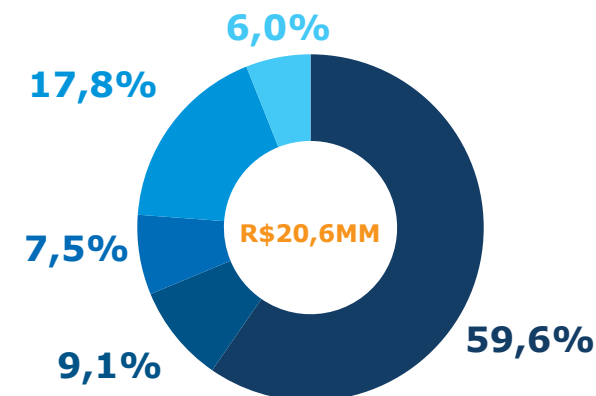


Abertura das Despesas

Indicador (R\$ MM)	1T17	1T16	ΔYoY	1T17	4T16	ΔYoY
Pessoal	(12,3)	(8,8)	39,5%	(12,3)	(12,9)	-4,7%
Serviços de terceiros	(1,5)	(0,9)	63,6%	(1,5)	(1,5)	1,7%
Ocupação	(1,2)	(1,0)	30,7%	(1,2)	(1,0)	19,1%
Tecnologia e telecom	(1,9)	(1,3)	45,2%	(1,9)	(1,8)	4,1%
Outros	(3,7)	(1,2)	208,3%	(3,7)	(3,7)	-1,1%
Gerais e administrativas	(20,6)	(13,2)	56,4%	(20,6)	(20,9)	-1,6%
Outras despesas	(0,4)	0,3	-235,3%	(0,4)	(3,8)	-88,5%
Despesas operacionais	(21,0)	(12,8)	63,6%	(21,0)	(24,7)	-14,9%

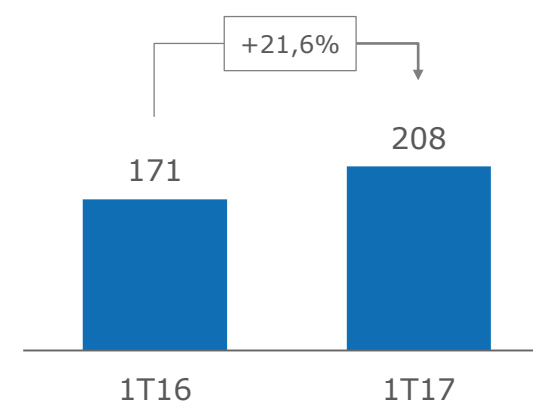
Breakdown das despesas administrativas

■ Pessoal ■ Tecnologia e Telecom
■ Serviços de terceiros ■ Outros ■ Ocupação

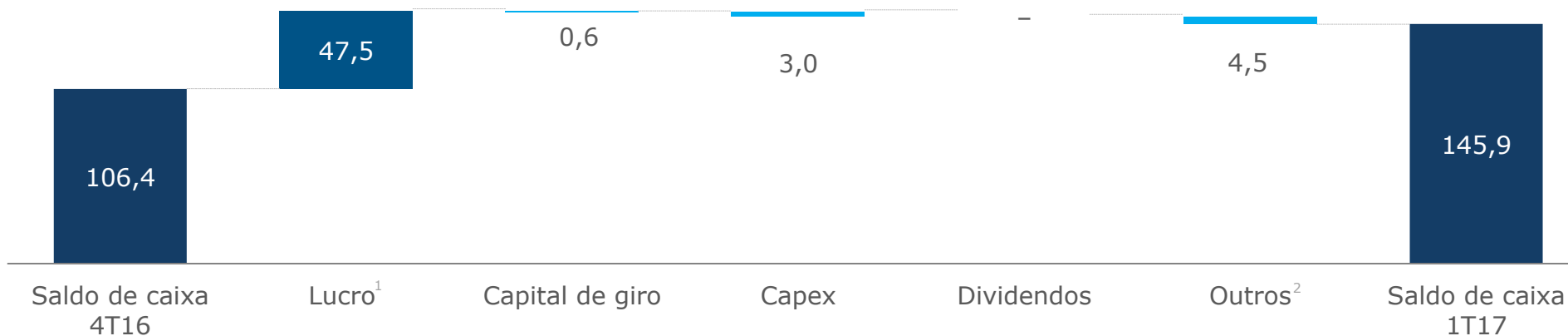


14

Headcount administrativo



Bridge do fluxo de caixa no 1T17



Indicador (R\$ milhões)	1T17	4T16	3T16	2T16	1T16
Lucro líquido contábil	47,5	35,6	38,5	40,2	33,9
Depreciação e amortização	2,3	1,8	1,2	1,1	0,8
Capital de giro	(0,6)	1,7	3,5	(0,4)	4,2
Capex	(3,0)	(1,2)	(5,9)	(3,7)	(1,8)
Geração de caixa operacional	46,3	37,8	37,4	37,3	37,2
Investimentos	-	-	-	-	-
Dividendos	-	(36,8)	(39,1)	(64,1)	-
Outros	(6,8)	(1,3)	(2,4)	(0,1)	(0,7)
Fluxo de caixa	39,5	(0,3)	(4,1)	(26,9)	36,6



Obrigado!

Relações com Investidores:

Marcus Martino – CFO/Diretor de RI

Guilherme Aguiar – Superintendente de RI

E-mail: ri@wizsolucoes.com.br

Telefone: +55 (61) 3426-9524